

Leader mondial de la compression médicale, SIGVARIS GROUP propose des solutions de compression textiles efficaces et innovantes, qui agissent sur le bien-être et la santé des femmes et des hommes. En France, SIGVARIS GROUP est implantée depuis plus de 100 ans sur des territoires au savoir-faire textile historique dans la Loire et en Alsace. Avec un chiffre d'affaires de 110 millions d'euros en France en 2018, plus de 5 millions de paires vendues et près de 750 collaborateurs, SIGVARIS s'affiche comme une Entreprise de santé dynamique, innovante et responsable.

CONSEILLER DE VENTE (H/F) Site de Huningue (Haut-Rhin) CDD de 12 mois

Mission : Rattaché(e) à la Direction Relation Clients & Consommateurs, vous assurez la promotion et le développement des ventes par téléphone auprès de nos clients pharmaciens et orthopédistes. En phase avec notre politique commerciale, vous mettez en œuvre une dynamique d'appels sortants (lancements de nouveaux produits, ventes additionnelles, événements, campagnes d'information...) et apportez des solutions qualitatives pour développer le partenariat commercial et garantir la satisfaction de nos clients dans la durée. Vous assurez une veille commerciale continue et partagez régulièrement les informations avec vos managers pour contribuer à l'amélioration des campagnes d'appels (discours et argumentation commerciale)

Profil : Titulaire d'un Bac+2 au minimum, vous avez acquis une première expérience commerciale réussie dans la relation clients par téléphone en émission d'appels ou sur le terrain. Tempérament communicant et commercial, écoute, capacité d'analyse et ténacité seront vos atouts pour vous adapter à vos interlocuteurs, développer une relation de confiance et atteindre vos objectifs.
Maîtrise de l'outil bureautique.

Nous vous remercions d'envoyer votre candidature par mail au service Ressources Humaines à l'adresse suivante : recrut-fdv@sigvaris.com. Réf : CV032019